

Vacature - Voltijds contract van onbepaalde duur

Aedes Group - Oudenaarde



Met een oog op verdere uitbreiding
zijn we op zoek naar een

Accountmanager Oost-Vlaanderen & Pajottenland

WELKOM BIJ AEDES GROUP – VERZEKEREN MET EEN FRISSE BLIK!

Al meer dan 25 jaar combineren we innovatie, service en een vleugje eigenzinnigheid om makelaars de beste verzekeringsoplossingen te bieden. Onze producten? Auto, brand, fiets en rechtsbijstand – altijd met de klant in gedachten.

Onze sterke service werd onlangs bekroond met de 'Gulden Regel' van het FVF als meest makelaarsvriendelijke gevolmachtigde onderschrijver. Vanuit Oudenaarde bouwen we elke dag aan sterke partnerships. En daar kom jij in beeld!

Als Accountmanager ben jij de schakel tussen Aedes en onze makelaars. Klinkt goed? Lees snel verder en ontdek hoe jij ons team kan versterken!

JOUW ROL ALS ACCOUNTMANAGER: DYNAMISCH & IMPACTVOL!

- **Hét aanspreekpunt voor makelaars** – Je bent de vertrouwenspersoon voor makelaars in jouw regio. Je helpt hen met commerciële vragen, verwerkt hun aanvragen en zorgt voor een vlotte interne opvolging
- **Groei & rendement realiseren** – Je stelt ambitieuze, maar haalbare doelstellingen op en werkt actief aan het uitbreiden en versterken van je klantenportefeuille
- **Prospecten opvolgen** – Dankzij jouw gestructureerde aanpak houd je contact met potentiële klanten en zorg je ervoor dat geen enkele opportuniteit onbenut blijft
- **Marktontwikkelingen vertalen naar kansen** – Je volgt de laatste trends in de BOAR-sector en speelt hier slim op in met commerciële acties
- **Netwerken & evenementen** – Je organiseert en neemt deel aan beurzen, seminaries en opleidingen om Aedes en onze producten sterker in de markt te zetten
- **Strategisch meedenken** – Tijdens de tweewekelijkse salesmeetings in Oudenaarde brainstorm je samen met collega's over nieuwe strategieën en commerciële acties

Een job vol uitdaging, variatie en groeikansen – klaar om het verschil te maken?

BEN JIJ DE ACCOUNTMANAGER DIE WIJ ZOEKEN?

- **Jouw achtergrond** – Je hebt een bachelor in management, marketing of verzekeringen, of hebt de nodige ervaring die jou tot expert maakt
- **Sales met een smile** – Je hebt al een saleservaring op je naam staan en houdt van persoonlijk contact met klanten. Een ervaring in de verzekerings-, bank- of financiële sector? Nog beter!
- **Taalvaardigheid** – Je spreekt vlot Nederlands en Frans is een extra troef om het verschil te maken

- **Proactief & resultaatgericht** – Je bent een netwerker pur sang, durft initiatief te nemen en bent altijd op zoek naar de volgende kans om te groeien

VAN WELKE VOORDELEN KAN JE GENIETEN BIJ AEDES?

- **Veel vrijheid & verantwoordelijkheid** – Een fulltime job waarbij jij je eigen planning bepaalt. Van de voorbereiding tot de opvolging van afspraken, jij hebt de controle!
- **Slimme tools voor succes** – Dankzij onze ondersteunende tools werk je efficiënt en zelfstandig, terwijl je deel uitmaakt van een gedreven team dat samenwerkt in een inspirerende omgeving.
- **Opleiding & groei** – Je krijgt de kans om zowel interne als externe opleidingen te volgen, zodat je altijd up-to-date blijft en jezelf blijft ontwikkelen in je vakgebied.
- **Aantrekkelijk salarispakket** – Een competitief salaris met bonusplan én een pakket extralegale voordelen zoals een bedrijfswagen, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, maaltijdvergoeding, laptop en cafetariaplan.

KLAAR OM SAMEN MET ONS TE GROEIEN?

Bij Aedes krijg je niet zomaar een job, maar een boeiende uitdaging binnen een dynamisch en innovatief team. Wil jij het verschil maken voor makelaars en meebouwen aan de toekomst van verzekeringen?

👉 Grijp deze kans en solliciteer vandaag nog!

Stuur je sollicitatie door via het onlineformulier [hier](#)

We kijken ernaar uit je te ontmoeten!

