

# Vacature - Voltijds contract van onbepaalde duur

## Aedes Group – Oudenaarde



Met een oog op verdere uitbreiding  
zijn we op zoek naar een  
**ACCOUNT MANAGER**  
voor de regio Oost- en West-Vlaanderen.

### OPDRACHT & ESSENTIËLE ELEMENTEN VAN DE FUNCTIE:

Als accountmanager ben je de verbindende schakel tussen ons bedrijf en een netwerk van verzekeringsmakelaars. Je benut jouw talent voor sales om duurzame relaties aan te gaan.

Je bent dan ook vaak op pad om makelaars te bezoeken, kansen in de markt te spotten en onze producten en diensten onder de aandacht te brengen.

### BELANGRIJKSTE TAKEN:

- Je fungeert als hét aanspreekpunt voor de makelaars uit jouw regio: hun inkomende commerciële aanvragen (telefonisch of via e-mail) verwerk je en volg je op bij de andere diensten;
- Je stelt een jaarlijkse groei- en rendementsdoelstelling voorop en realiseert ze;
- Je volgt prospecten op aan de hand van de trimestriële en semestriële opvolgingsfiches;
- Je voert de maatregelen uit die werden genomen in het kader van een rendabiliteitscontrole;
- Je houdt de vinger aan de pols van de laatste marktontwikkelingen in de BOAR-branche en vertaalt deze naar commerciële kansen;
- Je organiseert en draagt bij tot externe en interne makelaarsevenementen (beurzen, seminaries, opleidingen);
- Je neemt actief deel aan de sales meetings (tweewekelijks in Oudenaarde).

### PROFIEL:

- Je hebt een bachelor in management, marketing of verzekeringen of gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt reeds ervaring in een salesrol en houdt van persoonlijk klantencontact. Een achtergrond in de verzekerings-, financiële of banksector is een mooie troef.
- Je hebt een goede kennis van het Nederlands, kennis van het Frans is een pluspunt.
- Je bent een resultaatgerichte netwerker die initiatief durft te nemen en altijd op zoek is naar nieuwe kansen.

## ONS AANBOD:

- Een **fulltime job met veel autonomie**. Je hebt de **vrijheid** om je eigen planning op te stellen en neemt het volledige beheer in handen: van de voorbereiding tot de organisatie en opvolging van afspraken.
- Dankzij onze ondersteunende tools kun je jouw werk efficiënt en zelfstandig uitvoeren. Je komt terecht in een **gemotiveerd team** in een unieke omgeving die gericht is op het **welzijn en de groei** van werknemers. Bij ons krijg je de kans om zowel interne als externe **opleidingen** te volgen, zodat je steeds op de hoogte bent van de laatste ontwikkelingen binnen je vakgebied.
- Aantrekkelijk salarispakket met **bonusplan** & een **brede waaier aan extralegale voordelen** (bedrijfswagen, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, maaltijdvergoeding, laptop, cafetariaplan).

## INTERESSE?

Stuur je cv en motivatiebrief per e-mail naar onze HR-partner: [laura.devaere@mens.be](mailto:laura.devaere@mens.be)  
We kijken ernaar uit van je te horen en nemen zo snel mogelijk contact op!

## WIE ZIJN WIJ?

Aedes is al meer dan 25 jaar actief in de verzekeringssector en verkoopt haar producten via een netwerk van professionele makelaars in heel België. Aedes is ontstaan aan de voet van de citadel van Namen. Wij zijn recent gevestigd op een nieuwe idyllische locatie in het centrum van Oudenaarde.

Aedes weet zich te onderscheiden door haar innovatieve aanpak, originaliteit van haar producten (auto, brand, fiets en rechtsbijstand) en haar gevoel voor service. De kwaliteit van dienstverlening staat dan ook centraal in onze bedrijfscultuur. Onlangs ontvingen we hiervoor erkenning van het FVF en wonnen we de 'Gulden Regel' als de meest makelaarsvriendelijke gevolmachtigde onderschrijver.



Join our human team today!